



FTTH für Alle

Strategische Kernelemente von FTTH Projekten

16. Dezember 2009

Christian Scharpf, Leiter Services

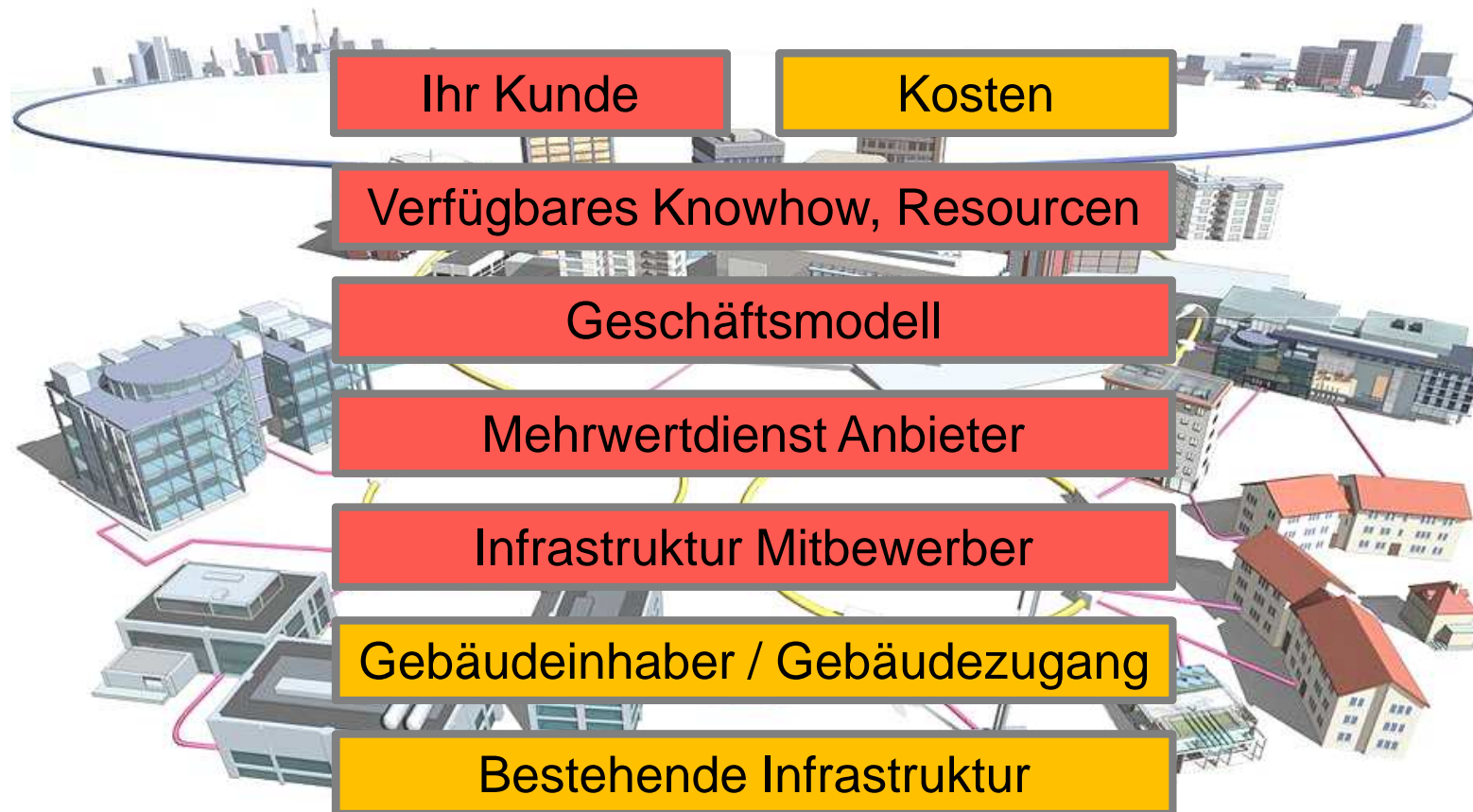


Einführung

- „Die lokalen Energieversorgungsunternehmen (EVU) sind die Könige der Infrastruktur und haben beste Voraussetzungen für die Glasverkabelung bis in die Wohnungen oder Geschäfte (Fibre to the Home oder FTTH).
- FTTH Projekte werden häufig von der technischen Seite beurteilt. Das ist korrekt. Ebenso entscheidend ist es im Vorfeld der technischen Fragen, die wichtigsten Elemente des Business Modells zu betrachten. Hier stellen sich diverse Fragen von der passiven Netzinfrastruktur bis hin zum Endkunden, welche ihre Telecom Dienste über das FTTH Netz beziehen werden.



Treibende Elemente einer erfolgreichen FTTH Strategie



Dätwyler Cables



Kosten

Bei einem FTTH Projekt wird viel Zeit und Geld in die Such nach dem Hersteller der Hardware aufgewendet.

⇒ *Ist dies richtig?* Gibt es noch andere wichtige Faktoren?

Alcatel-Lucent 


CISCO

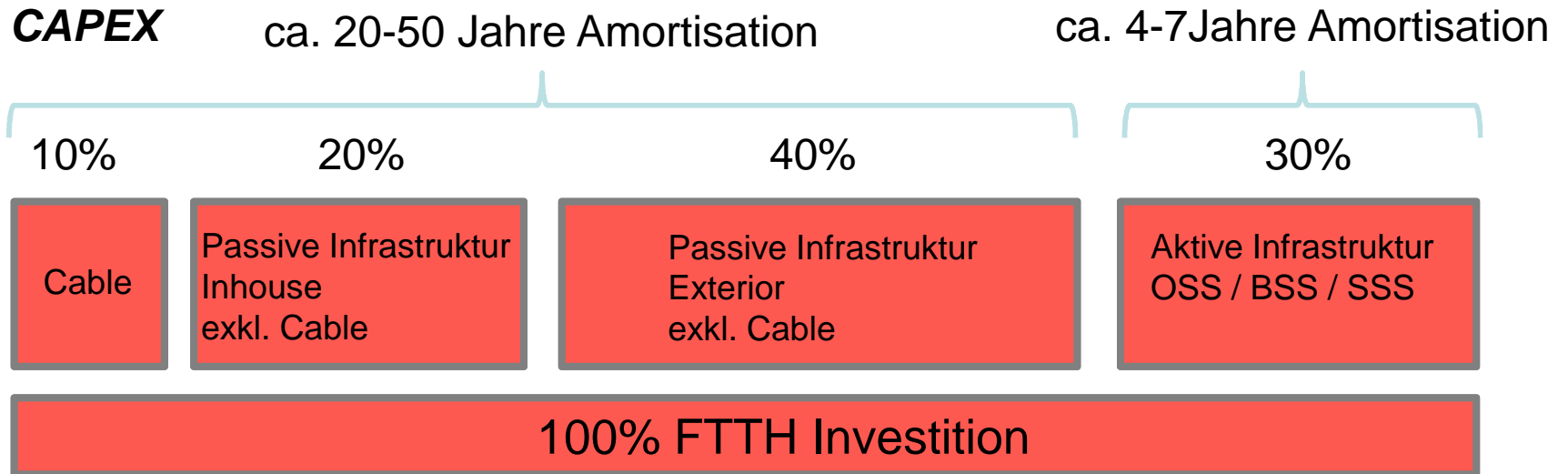

ERICSSON

SIEMENS

 transmode



Kosten



OPEX Bezüglich der zu erwartenden zukünftigen Betriebskosten ist es sehr wichtig zu berücksichtigen, dass die Architektur der passiven und aktiven Infrastruktur einen signifikanten Einfluss haben und speziell im passiven Bereich nicht so schnell verändert werden können.

⇒ **Lean Production** ist der Schlüssel für einen nachhaltigen Erfolg.

Dätwyler Cables



Bestehende Infrastruktur

- Bestehenden Prozesse / Abläufe / Produkte müssen in Frage gestellt und gegebenenfalls angepasst werden
- Optimierte Nutzung von bestehenden Rohranlagen
 - Tiefbauarbeiten möglichst verhindern
 - Zusammenarbeit mit anderen Werken (Gas / Wasser / ...)
- Einbeziehen von neusten Technologien / Produkten
- „Doppelte“ Redundanzen verhindern
 - Abhängigkeiten Layer 1 und Layer 2

Bestehende Businesskunden bezahlen 300€ bis 800€ / Monat
FTTH Privatkunden bezahlen 25€ bis 70€ / Monat !



Gebäudeinhaber / Gebäudezugang

- Akquisitionsstrategie Liegenschaften
- Liegenschafts Anschlussvertrag
 - Vertragslaufzeit
 - Kündigungsmodalitäten
- Wer bezahlt die Inhouse Erschliessung
- Klare Definition wem gehört was / Exklusivität
- Liegenschaft's Zugangsregelungen zu Wartungs- und Service Delivery Zwecken.
- Mitverlegung von zusätzlichen Infrastruktur für Drittanbietern



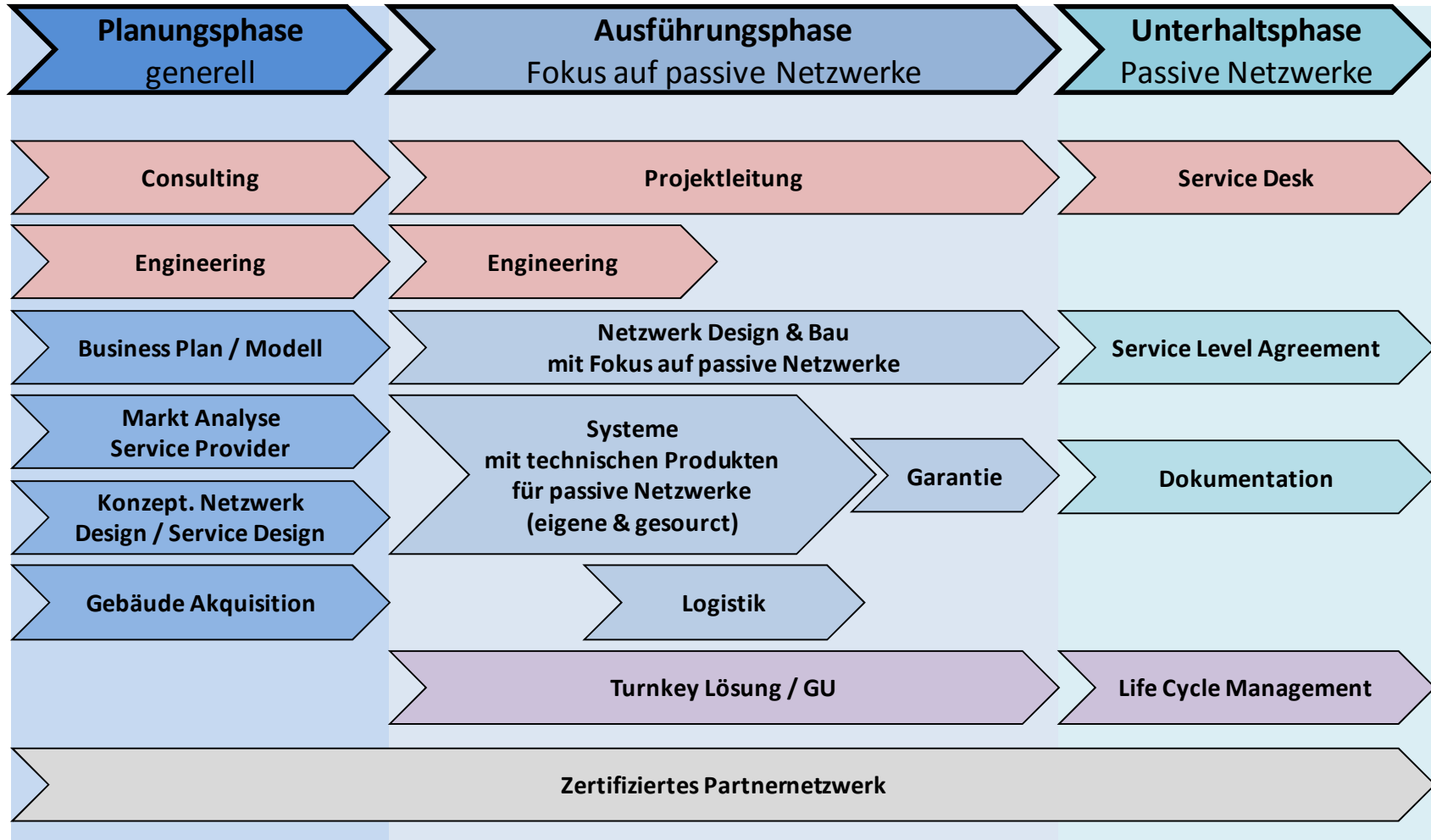
Worauf sollten Sie achten

- ✓ Nicht so viel wie möglich, sondern so effizient wie möglich
- ✓ Fokus auf die Optimierung der aufzubauenden passiven Infrastruktur (70% Ihres Investments)
- ✓ Heterogenes Angebot von den Service Providern / Services
- ✓ Möglichst homogenes Interface gegenüber den Service Providern Deutschlandweit
- ✓ Häuser / Wohnungen erschliessen

Ein Netz ohne angeschlossene Wohnungen hat keine bezahlenden Kunden



Unser FTTH Angebot





Unser FTTH Angebot – Turnkey / GU

